

Pequeños negocios, la apuesta de Alegra

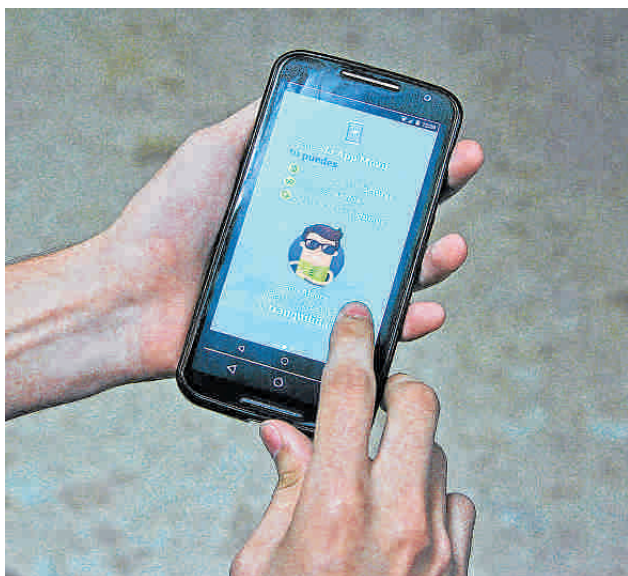
La compañía colombiana quiere ser líder en la oferta de 'software' práctico en mercados emergentes.

Después de tres años de desarrollo de su software en la nube para pequeñas empresas, Alegra tiene como clientes a 42.000 empresas y crece a un ritmo de más de 2.000 compañías nuevas al mes.

"Desde el primer mes acertamos en una necesidad real que tienen todas las empresas pequeñas en torno a una herramienta fácil de administración de los negocios", explica Jorge Soto, fundador y CEO de Alegra.

Indica que el secreto del éxito fue resolver una necesidad sentida para empresas de cinco empleados o menos en los países emergentes: cómo llevar las cuentas.

No había una herramienta específica para este tipo de negocios que antes lo hacían, incluso, a mano. Existe mucho software contable, pero no operaba en la nube y estaba hecho para los contadores, pero no para el día a día de las microempresas. Hace dos años Alegra empezó a desarrollar versiones internacionales. Hoy las tiene para 8 países: Panamá, Perú,



Alegra registra un crecimiento mensual del 8 por ciento.

“Esperamos la oferta ‘enamoradora’ de un fondo que ayude a acelerar la expansión de la compañía”.

Chile, México, República Dominicana, España y Estados Unidos. Añade que, últimamente, han llegado clientes de África y la idea es tener el año entrante las versiones para esos mercados.

Soto señala que los buenos resultados han generado que en los últimos meses lleguen a la compañía ofertas de fondos de Colombia, Argentina y Esta-

dos Unidos interesados en invertir en esta compañía que crece con una facturación anual de 1.500 millones de pesos.

"Sin embargo, vemos que ya hemos hecho la tarea más difícil que es crecer y llegar al punto de equilibrio. Hasta el momento hemos resistido la entrada de un fondo pese a que en Colombia ese es el máximo objetivo. Nosotros lo hemos revaluado un poco y hasta ahora no hemos aceptado recursos de ellos", explica Soto, quien advierte que para dar un giro a esa estrategia sería necesaria la llegada de una oferta 'enamoradora' que garantice acelerar la expansión.

Las ventajas del producto

Con Alegra se puede facturar cumpliendo con todos los requisitos legales de la Dian, llevar los gastos, información de contactos, bancos, inventario, y tener todas las transacciones categorizadas para efectos contables y generación de reportes. Además con la aplicación móvil para iOS y Android las empresas pueden consultar la información desde cualquier lugar y de manera segura.



FELICIDAD ORGANIZACIONAL

www.clafo.com

EL CONGRESO LATINOAMERICANO DE BIENESTAR CORPORATIVO MÁS GRANDE DEL MUNDO LLEGA A COLOMBIA

20 Speakers

7 Países

12 Horas



DESARROLLO DEL BIENESTAR CORPORATIVO



MEDICIÓN DE LA FELICIDAD EN EL TRABAJO



EDUCACIÓN Y FELICIDAD



TRANSFORMACIÓN HUMANA

08 DE AGOSTO CENTRO DE EVENTOS HALL74

Universidad Sergio Arboleda

Entradas disponibles

Contacto: 325 8181



Invita



UNIVERSIDAD SERGIO ARBOLEDA

Organiza



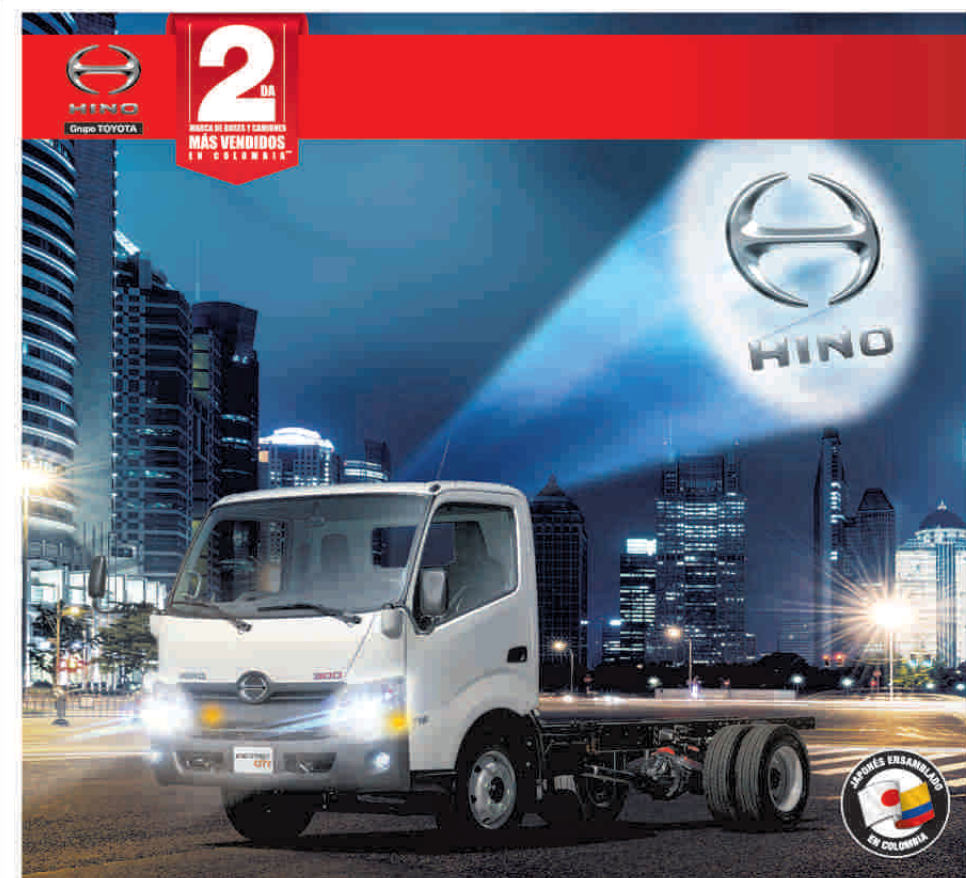
FUNDACIÓN UNIVERSITAS ARGENTINA

Apoyan



EL TIEMPO

Portafolio.co



DUTRO CITY DE HINO UN SUPERCAMIÓN PARA LA CIUDAD.



Motor de 4009 c.c. y 148 HP



Gran capacidad de carga de 5 toneladas.*



Palanca de cambios abatible.



Aceite motor 7,5 cuartos***



Indicador de consumo de combustible en cabina.

CONCESIONARIOS HINO: RED PRACODIDACOL NACIONAL: Bogotá Tel.: 3077068 - LÍNEA GRATUITA NACIONAL: 018000 117230 (Bogotá, Bucaramanga, Cali, Chía, Ibagué, Medellín, Pasto, Pereira, Villavicencio, Yopal) - BARRANQUILLA - Autotropical Tel.: 336 9494 - BOGOTÁ - Yokomotor Tel.: 380 8959 - 418 4393 - CÚCUTA - Cúcuta Motors Tel.: 584 0910 - MEDELLÍN - Autoamérica Tel.: 444 1121 - NEIVA - Automotores del Surcolombiano Tel.: 873 6628 - 312 336 2694 - MONTERÍA - DistriRoble Tel.: 782 3800 - TUNJA - Carrazos Ltda Tel.: 740 5060 - VALLEDUPAR - Megacomercial Tel.: 582 8181

* De conformidad con la ficha técnica de homologación expedida por el Ministerio de Transporte, la capacidad de carga del chasis Hino serie 300 Duto City es de 5.090 kilogramos (5 Toneladas) y es capacidad de carga bruta. Para calcular y conocer la capacidad de carga útil, EL COMPRADOR deberá restar a la capacidad de carga bruta de 5.090 kilogramos, el peso de la carrocería y accesorios que contrate, adquiera y solicite el COMPRADOR directamente en la empresa CARROCERA, sin intervención o participación del VENDEDOR del chasis HINO. El peso de la carrocería y accesorios depende de las necesidades del cliente comprador, así como también de los materiales, diseño, tamaño, aplicaciones entre otros. De igual manera EL COMPRADOR deberá tener en cuenta otros factores como son el peso del conductor u ocupantes del vehículo y el nivel de combustible, los cuales son fundamentales para conocer la capacidad de carga útil final. La imagen es de referencia y corresponde al chasis para camión Hino serie 300 Duto City modelo 2016. Los precios y accesorios pueden variar según la versión elegida por el cliente. ** Información soportada según las cifras de matrículas de vehículos registradas por el RUNT con corte a mayo de 2016. *** Cantidad de aceite que necesita el motor para su adecuada operación en cada rutina de mantenimiento establecido por la fábrica, el cual de conformidad con el manual del propietario corresponde a 7.5 cuartos de aceite lubricante.

www.hinocolombia.com

